



Institut de Promotion Commerciale Bois & Dérivés

Pour garantir l'avenir de la "filière bois", l'Institut de Promotion Commerciale Bois & Dérivés forme des spécialistes, commerciaux et gestionnaires, directement opérationnels et répondant aux besoins spécifiques de chaque entreprise.

Organisme de formation à vocation nationale et internationale, l'Institut dispense son enseignement à des stagiaires recrutés avec BAC ou/et en fonction de leur expérience professionnelle et de leur motivation.

Géré par la Chambre de Commerce et d'Industrie de Bordeaux depuis 1979, cet IPC délivre un diplôme de niveau III homologué par l'Etat (titre inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles).

Une pédagogie active (étude de cas, visites d'entreprises, travaux d'équipes...) permet aux stagiaires d'acquérir et de maîtriser rapidement les éléments nécessaires à la réalisation de leur projet professionnel, en particulier à travers les interventions des acteurs économiques du secteur. La rédaction d'un mémoire et sa soutenance devant un jury de professionnels complètent le cycle de formation.

Ce programme de formation du réseau Negoventis, placé sous la coordination générale de l'Assemblée des Chambres Françaises de Commerce et d'Industrie, a reçu l'appui du Ministère du Commerce et de l'Artisanat (Direction Générale de la Compétitivité de l'Industrie et des Services - DGCS).

Le Conseil Régional d'Aquitaine apporte un soutien financier régulier aux demandeurs d'emploi selon leur statut.

L'IPC Bois & Dérivés s'inscrit dans le concept de formation professionnelle "tout au long de la vie". Des modules courts, liés à l'apprentissage des compétences commerciales ou aux connaissances techniques répondent ainsi à un public de salariés ou d'amateurs, dans le cadre de la formation continue (DIF, plan de formation, période de professionnalisation).

L'IPC Bois & Dérivés s'inscrit aussi dans le cadre de la loi de modernisation sociale. Le titre de Technicien du Commerce Spécialisé est accessible par Validation des Acquis de l'Expérience.



Remise des diplômes
le 6 octobre 2011



Eric PLANTIER,
PDG de FPBOIS

FPBOIS est une entreprise familiale créée en 1952. Fabricant de parquet et lambris en pin des landes principalement, FPBOIS n'utilise que des bois provenant de forêts certifiées. Notre entreprise basée à Mimizan (40) est leader sur le marché de la décoration intérieure avec ses produits commercialisés sous la marque

Verniland. Marque qui se développe aujourd'hui sur le marché de la décoration extérieure avec des bardages et des lames de terrasse colorées.

Avec un chiffre d'affaires qui avoisinera les 28 millions d'euros en 2011, FPBOIS continue son développement en surfant sur l'essor de la maison bois et des produits écologiques qui viennent l'habiller. FPBOIS compte 210 collaborateurs, 4 sites de production et commercialise ses produits dans le monde entier.

Le partenariat avec cette promotion 2011 a été riche dans les deux sens. J'ai pu découvrir des gens de tous horizons et qui ont tous en commun une grande force : l'amour du bois et l'envie de réussir dans ce milieu professionnel. Déjà des liens professionnels ont été noués, et d'autres devraient suivre dans les mois à venir. L'avenir est dans le bois, bravo à tous les diplômés IPC Bois d'avoir choisi de s'y investir !

IPC Bois & Dérivés
10, rue René Cassin - 33049 BORDEAUX CEDEX
Tél. 05 56 79 50 80 - Fax 05 56 79 52 68
ipc@formation-lac.com
www.ipc-bordeaux.com

Nos partenaires

AC BOIS - AMICABOIS - ARTBATINTER - ATOUTBOIS - ARCHITECTURE BOIS - AUDY - AUTHENTIC BOIS - BAGNÈRES BOIS - BBS - BOIS NEGOCE ENERGIE - BOIS DU MONDE - BRIVES CONSTRUCTION - CAFSA - CEM - CFA CNBN - CONSEIL REGIONAL D'AQUITAINE - DANZER - DBA - DESTEMPES - DGL BOIS - EGGER - ESD/MBN - ETS COSTE - FCBA - FPBOIS - FSC - GABONAISE INDUSTRIELLE DES BOIS - GASCOGNEWOOD - GEDIMAT/LABENNE ROUGIER - EUROPLAC - FNBM - GOISNARD FRERES - GUILMIN - HENRY TIMBER - ISOROY - JAMMES - JOUBERT - LA RÉSINIÈRE - LAMECOL - LE BOIS ET VOUS - LE BOIS INTERNATIONAL - LE COMMERCE DU BOIS - LEGENDRE ET LUREAU - LEROY MERLIN - LEROY SARL - LUOMAN - MANORBOIS - MARTY PARQUETS - MBA - MENEBOO BOIS - MONTOISE DU BOIS - PANAGET - PBM - PELTIER - POINT P - SIVAL BP - SMURFIT KAPPA - QUERANDEAU/BARILLET - RULLIER - SACBA - SILVERWOOD - SITA - SOFIA CONGO - SPBL - TBA - TBN 19 - TRAIT CARRÉ - UIRPM - VM MATÉRIAUX - WOLSELEY - etc...



IPC Bois l'essence de votre développement

32^{ème} Promotion - 2011

Sous le parrainage de
Eric PLANTIER
PDG de FPBOIS et Président de la FIBA





Mathieu AUDIGER

28 ans - 29 av de l'Ouche au Blé 44250 ST BREVIN LES PINS
Portable : 06 22 57 55 19 - email : mauritiusmat@gmail.com

CURSUS 2003 BAC PRO Mécanicien Système Cellule (aéronautique).

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE 8 ans Agent de fabrication aéronautique (AIRBUS). Management d'équipe, logistique, travail en équipe. 1 an maintenance compresseur haute pression.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Expérience réussie dans l'industrie mise à disposition de la filière bois. Auto construction de deux maisons (traditionnelle et MOB). Fort intérêt pour la gestion et la stratégie d'entreprise. Curieux et polyvalent.



Séverine DECHELLE

25 ans - 33 Bis route du Poteau 33480 AVENSAN
Portable : 06 76 15 26 53 - email : s.dechelle@orange.fr

CURSUS Niveau BTS. TOEIC 500 points.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE Logistique : employée polyvalente à la gestion de stock. Management : formation des intérimaires. Commercial : représentante commerciale (prospection, démonstration, vente...) Dépassement régulier de mes objectifs.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ Forte de mes différents domaines de compétence, je souhaite évoluer dans la filière Bois en commercialisation. Adaptable, responsable, investie, réactive et déterminée.



Patrick HERY

44 ans - Chemin de Bourdieu quartier Poms 40160 PARENTIS EN BORN
Portable : 06 23 82 21 35 - email : patery@orange.fr

CURSUS

1989 : BAC professionnel productique (Forbach 57). BEP Mécanicien monteur.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Plus de 20 ans dans la filière bois. 1990-2003 scierie réunies d'Abreschviller (57). 2003-2006 scierie Klenk (Volgesheim 68), chef d'équipe 20 personnes. 2006-2010 scierie Mondiet, responsable de production 20 personnes.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Très bonnes connaissances du sciage. Aime les challenges. Objectif : devenir un des piliers de votre entreprise.



Sébastien COMTE

30 ans - Lieu dit "tutau" 46100 CORN
Portable : 06 63 81 79 43 - email : sebastien.comte@yahoo.fr

CURSUS

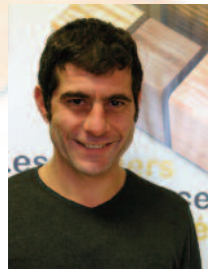
Mention complémentaire en restauration du patrimoine bâti. BTS Systèmes Constructifs Bois et Habitat. Bac mécanique-productique.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

2007-2010 charpentier, fabrication et pose de maisons et aménagements en bois : ossature et poteau poutre (entreprise scop o chene 46). 2003-2006 délégué régional pour Jeunesse et Reconstruction : mise en place de chantiers internationaux de jeunes bénévoles pour la valorisation du monde rural.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Je suis motivé pour me mettre au service d'un projet fort qui fera progresser la part du bois dans la construction grâce aux qualités suivantes : aptitude relationnelle et commerciale, connaissance du métier de constructeur.



Christophe DUBERNET

41 ans - 18 bis avenue de Materre 33360 CENAC
Portable : 07 86 95 19 25 - email : christophestephanie.dubernet@gmail.com

CURSUS

1990 BAC PRO Electromécanique. 1988 BEP/CAP Electromécanique.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

2006-2010 magasinier vendeur, responsable plateforme logistique, magasin (hors achat) et réception clientèle Matériaux Bois Aquitaine. 2002-2006 logistique magasin (Claude Havrey, CDiscount, Corep, Sogerma) 1993-2002 création d'une entreprise individuelle (Transport Messagerie) 1991-1993 magasinier-chauffeur livreur

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Devenir attaché commercial dans le bois et ses dérivés. Rigoureux, sens du relationnel et de l'organisation. Capacité d'adaptation. Dynamique, polyvalent, expérience du négoce.



Christine LANAU-TOUBAS

46 ans - 23 av Jean-Jacques Gourry 33950 LEGE CAP FERRET
Portable : 06 84 19 71 80 - email : christ@orange.fr

CURSUS

BAC + 3 Gestion Commerciale. Formation "Direction Commerciale et Animation des Ventes".

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Plusieurs années riches et variées : postes à responsabilités. 10 ans Technico Commerciale - 9 ans Chargée de mission entreprises dans l'Outplacement - 8 ans Chargée de clientèle dans la Communication et Responsable d'un service commercial - prospection portefeuilles clients - développement commercial produits - management encadrement d'équipe.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Dynamique, sens du relationnel et de la négociation commerciale, professionnalisme, adaptabilité, ténacité et goût du challenge. Vif engouement pour la filière bois et le produit bois. Utiliser mes compétences commerciales et relationnelles pour travailler à la commercialisation de produits bois, de préférence dans la construction bois et l'aménagement extérieur.



Benjamin COUZI

22 ans - 28 rue Andre Bac les diversités logt 82 33300 BORDEAUX
Portable : 06 61 55 76 54 - email : benjamincouzi@gmail.com

CURSUS

BEPA Aménagement de l'espace (NERAC 2006-2007). BAC PRO Travaux paysagers (NERAC 2008-2009).

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

2009-2010 agent paysagiste puis chef d'équipe dans l'entreprise les jardins d'Yves Girault (83). Stage les jardins d'Yves Girault (83). Stage dans l'entreprise 2A espaces verts à Canéjan (33). Étés 2005-2008 travaux saisonniers Château Rayne Vigneau (33).

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Souhaite devenir technico-commercial et pouvoir évoluer dans le négoce bois & matériaux. Grande capacité d'adaptation, très épris du bois.



Romain GENSON

22 ans - Les Terrières 24170 CLADECH
Portable : 06 89 95 43 41 - email : romain.genson@gmail.com

CURSUS

DEC Foresterie (6 mois Québec, Canada). BAC PRO Conduite et gestion des chantiers forestiers. BEP Travaux forestiers.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

SARL FONGAUFFIER-GENSON (24) Achat et prospection de coupes de bois (6 mois). ETS COSTE (24) Vendeur sur parc de bois d'ébénisterie, menuiserie et charpente (9 mois). Manœuvre dans une scierie parqueterie (toutes les vacances depuis 8 ans). Manœuvre agricole (tous les étés depuis 7 ans). Stage entreprise SARL Souletis : bûcheron et achat de coupes de bois (10 semaines) et Gascogne Woods Products : achat et prospection de coupe de bois (10 semaines).

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Développement commercial en entreprise ou développement d'un pôle gestion forestière.



Claudia LONGO GONZALEZ

35 ans - 49 rue Emile Gentil 33000 BORDEAUX
Portable : 06 19 12 20 82 - email : claudia.longogonzalez@laposte.net

CURSUS

Technicien Supérieur Commerce International, Ecole Pio Baroja. Gestionnaire de Produit Touristique, Université Rey Juan Carlos (BAC+3 Espagne). BAC Littéraire (Uruguay).

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Assistante de Direction, 1 an T&M France. Courtière en Assurance, 2 ans Espagne. Secrétaire Grupo Diez, Espagne. Conseillère Financière Citicorp, Uruguay.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Aime la diversité que procure le commerce du bois. Attachée à satisfaire le client, sens de la responsabilité, accueillante, créative, réactive, flexible, pro active, organisée. J'aime l'évolution des challenges.



Etienne de BRONAC

27 ans - Lieu dit «Kerdreho» 56240 PLOUAY
Portable : 06 79 11 61 72 - email : edebronac@gmail.com

CURSUS

2005-2009 Études de philosophie et théologie - Avignon (84). 2005 DUT de Génie Mécanique et Productique - Nantes (44). 2003 Bac Scientifique.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

2009-2010: Volontariat international
- 6 mois Howrah South Point, accueil et éducation d'enfants handicapés à Calcutta (Inde). Suivi de projet, élaboration du rapport d'activités, animation.
- 6 mois Professeur d'Anglais au lycée de Prey Veng (Cambodge). 2004 Stage de 10 semaines à DCN Lorient. Préparation technique d'installation de turbines sur frégates.

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Rigoureux, sens de l'organisation et du relationnel, mobile. Vif intérêt pour le matériau bois et sa valorisation. Issu d'une famille d'exploitants forestiers.



José GUERRERO

51 ans - 5 chemin des 2 chênes 33480 AVENSAN
Portable : 06 42 38 53 92 - email : jose.guerrero@hotmail.fr

CURSUS

Formation en Automatique informatique industriel instrumentation et régulation. BAC F3.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

30 ans d'expérience en secteur industriel (automobile et électromécanique).

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Je souhaite utiliser mes nouvelles compétences de technico commercial dans le domaine du bois et dérivés. Vif intérêt pour la filière.



Cody RABEAU

23 ans - 43 rue de l'écoreuil 33320 LE TAILLAN MEDOC
Portable : 06 47 80 88 37 - email : codyrabeaumolina@gmail.com

CURSUS

BAC+1 aux USA Major en Sociologie (Pima Community College). Langues : Bilingue Anglais et Français, notions d'Espagnol.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

2010 Vendanges Château Branaire-Ducru. 2008-2010 Responsable du suivi de commandes (USA). 2007 Cariste chantier de Scierie Foxworth. 2006-2008 Manager Service d'assistance et de supports techniques aux utilisateurs AFNI (USA). 2005-2006 Valet au JW Marriot Starr Pass Resort & Spa (USA).

SPÉCIALITÉ, ORIGINALITÉ

Je suis ouvert à toute proposition me permettant d'intégrer une entreprise avec possibilité d'évolution. Observer, analyser, trouver des solutions, mes compétences peuvent s'appliquer à des domaines divers.

Ils sont prêts à participer au développement de votre entreprise.
Vous avez des projets, vous souhaitez rencontrer des stagiaires de la 32^e Promotion de l'IPC Bois & Dérivés ? Vous pouvez les contacter aux numéros indiqués.